

01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #01

**“Câu nào khách hay nói về nghề bạn
mà bạn chỉ biết cười cho qua?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #02

**“Bạn sợ khách khó tính hơn, hay sợ
cái camera hơn?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #03

“Bạn sợ ai xem được video của mình nhất?”



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #04

**“Bạn có ý định làm video từ bao giờ,
và việc gì hay làm bạn hoãn lại
nhất?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #05

**“Đăng xong một bài, bạn hay mở máy xem
lượt thích mấy lần, và bài nào từng kéo
được khách thật về?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #06

**“Câu “để em về hỏi lại nhà em đã”
bạn nghe mỗi tháng mấy lần, và lúc
đó bạn đáp lại thế nào?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #07

**“Khách hay nhấn hỏi bạn vào giờ
nào nhất, và lúc đó bạn có trả lời kịp
không?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #08

**“Bạn từng khuyên khách đừng mua
món nào của chính mình chưa, và
sau đó khách phản ứng ra sao?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #09

**“Lần làm hỏng phải đền tiền mà bạn
nhớ nhất là lần nào, và từ đó bạn
thêm bước kiểm tra gì?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #10

**“Bạn làm nghề này bao nhiêu năm rồi, và
việc gì bạn thấy bình thường nhất mà
khách lại hay khen nhất?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #11

**“Câu khách hỏi bạn nhiều nhất là
câu gì, và tuần rồi bạn trả lời nó mấy
lần?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #12

**“Thứ bạn muốn bán nhất là gì, và
tháng rồi có mấy khách hỏi đúng thứ
đó?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #13

**“Lần gần nhất bạn chỉ khách tận tay
cách làm, sau đó họ tự làm hay quay
lại thuê bạn?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #14

**“Người hay bình luận trên trang bạn
nhất là ai, và họ đã từng mua gì
chưa?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #15

“Bạn đã từng thuê người, nhờ nhân viên hay dùng AI làm video thay mình chưa, và kết quả ra sao?”



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #16

**“Video nào trên kênh của bạn được
nhiều người xem nhất, và theo bạn vì
sao?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #17

**“Trong nghề của bạn, có điều gì rất
khó giải thích cho khách hiểu, và
bạn thường nói thế nào?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #18

“Khách nhắn hỏi giá, bạn báo xong thì họ chỉ “Đã xem” rồi im luôn. Chuyện đó xảy ra mấy lần một tuần, và bạn có nhắn lại không?”



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #19

**“Đột bạn đăng bài đều nhất kéo dài
được mấy tuần, và vì sao lại dừng?”**



01 — GIỚI THIỆU BẢN THÂN (30 GIẤY)

01

Tên bạn là gì & nghề
giống thứ gì quen thuộc?

02

Một ca khách hàng làm
nghề bạn nhớ nhất?

03

Trong 90 ngày tới, bạn
tập trung giải quyết việc
gì?

— 02 — CÂU HỎI CHÍNH • #20

**“Lần gần nhất bạn bỏ tiền nhập máy hay
nhập hàng mới, trước đó bạn đã hỏi được
mấy khách xem họ có cần không?”**

